

Ranking Firm Elektrotechnicznych

ELEKTRORAMA 2014

W trzeciej edycji rankingu wzięliśmy pod uwagę wyniki finansowe 100 firm za 2013 rok. Spośród nich wybraliśmy najlepsze pod względem przychodów, dynamiki przychodów, dynamiki zysków i rentowności. Listę największych firm otwierają: **Philips Lighting Poland SA, Tele-Fonika-Kable SA i ABB Sp. z o.o.**

Przeszkody w publikacji danych

Zebranie danych finansowych firm jest poważnym problemem. Branża elektrotechniczna nie jest wyjątkiem. Również tutaj potwierdziła się reguła 30 proc. funkcjonująca w całej gospodarce. Niestety, polscy przedsiębiorcy niechętnie dzielą się informacjami. Zanotowaliśmy kilka przyczyn. Po pierwsze – zakaz korporacyjny. Po drugie – słabe wyniki finansowe. Po trzecie – brak woli (5 tys. kary za brak sprawozdania to żadna motywacja). Pierwsze dwa powody można zrozumieć, natomiast ten ostatni dotyczy mentalności. To właśnie polska mentalność jest powodem ukrywania sukcesów przed rynkiem. „Nie pokażę danych, bo będą mi zazdrościć”, „Chętnie zobaczę zestawienie, ale swoich danych nie przekażę” – z takimi komentarzami zetknęliśmy się, przygotowując zestawienie.

Wśród największych europejskich państw pod względem liczby publikowanych danych finansowych najlepiej prezentuje się Wielka Brytania, gdzie w ostatnich latach rok w rok ponad 2 mln przedsiębiorców ujawniało swoje dane finansowe. Nie najgorzej na tym polu prezentuje się Hiszpania, gdzie opublikowano 1,2 mln danych finansowych, we Włoszech – 800 tys., w Niemczech prawie 1 mln. Warto zaznaczyć, że u naszych zachodnich sąsiadów w ostatnich latach sytuacja znacznie się poprawiła, po tym jak na przedsiębiorców został prawnie nałożony obowiązek publikacji finansowych.

Pod względem publikacji danych finansowych najbardziej przejrzysty wydaje się biznes w krajach skandynawskich, gdzie przedsiębiorcy chętnie ujawniają swoje wyniki finansowe. Za wzór przejrzystości stawiamy Szwecję, gdzie przedsiębiorcy publikują blisko 100 proc. swoich danych finansowych. Podobną sytuację obserwujemy w Finlandii, Norwegii i Danii. Najgorzej na tym polu przedstawia się sytuacja w krajach Europy Południowej – głównie na Cyprze, oraz w krajach nadbałtyckich.

Największy producent

Philips Lighting Poland SA

Dlaczego warto publikować dane finansowe?

Publikacja danych finansowych:

- zwiększa wiarygodność i przejrzystość prowadzonej działalności;
- umożliwia ocenę ryzyka współpracy z podmiotem firmom ubezpieczającym transakcje kredytowe, co wpływa pośrednio na brak konieczności udostępniania kosztownych zabezpieczeń majątkowych dostawcy (koncept jest taki, jeśli firma ubezpieczeniowa nie ma czego ocenić, wówczas dostawca nie ma ochrony ubezpieczeniowej – wartość limitu wynosi zero, co wpływa na to, że dostawca zaczyna się dopominać u klienta o inne zabezpieczenia, np. weksle, hipoteki, gwarancje bankowe) – w tym wypadku firma publikująca dane ułatwia sobie prowadzenie biznesu i obniża koszty działalności;
- umożliwia szybką ocenę kredytową dla banków i analizę wstępną klientów, tj. przygotowanie rekomendacji kredytu krótkoterminowego, co przyspiesza podjęcie decyzji kredytowej i zwalnia przedsiębiorcę z obowiązku dostarczania części dokumentów;
- pozwala na monitoring sytuacji kredytowej przedsiębiorcy przez firmy leasingowe, faktoringowe (wiele z nich ma obowiązek wykonywać to cyklicznie), brak publikacji pociąga za sobą konieczność dostarczania tych danych bezpośrednio nawet do kilku firm na raz.

Metodologia rankingu

Trzecia edycja Rankingu Firm Elektrotechnicznych ELEKTRORAMA przebiegała w dwóch etapach. W pierwszej fazie z bazy danych wywiadowni gospodarczej Bisnode Polska zostały wyłonione po kodach branżowych firmy z branży elektrotechnicznej. W drugiej fazie na bazie know-how wyszczególnione zostały te podmioty, które w ocenie redakcji „Rynku Elektrycznego” jak również Bisnode Polska, wykazały się minimalnym ryzykiem współpracy za 2013 r., terminowo złożyły do KRS sprawozdania finansowe lub bezpośrednio przesyłały swoje dane finansowe do Bisnode Polska, w swojej historii nie mają zarejestrowanych wniosków o upadłość czy likwidację. W efekcie powstała baza ponad 200 podmiotów, z której ostatecznie w rankingu znalazło się 100. Wyselekcjonowane firmy zostały uszeregowane według: rentowności, przychodów, dynamiki przychodów i dynamiki zysków.

Sprzedaż 2013	
PHILIPS LIGHTING POLAND SA	4 872 271 000,00
TELE-FONIKA KABLE SA	3 027 926 633,00
ABB SP. Z O.O.	2 357 759 918,77
SIEMENS SP. Z O.O.	1 538 066 500,00
3M POLAND SP. Z O.O.	1 101 688 200,17
ELEKTROBUDOWA SA	853 547 000,00
ONNINEN SP. Z O.O.	728 609 239,66
NKT CABLES Grupa*	680 000 000,00
SCHNEIDER ELECTRIC POLSKA SP. Z O.O.	487 670 200,00
LEGRAND POLSKA SP. Z O.O.	421 329 857,90
ALFA ELEKTRO SP. Z O.O.	418 209 036,99
ZPUE SA	396 399 000,00
PRZEDSIĘBIORSTWO HANDLOWE AT SA	387 665 728,93
TIM SA	352 683 000,00
UNIA HURTOWNI ELEKTRYCZNYCH EL-PLUS SP. Z O.O.	316 543 198,90
EATON ELECTRIC SP. Z O.O.	237 718 000,00
ASAJ SP. Z O.O.	209 846 720,90
KACZMAREK ELECTRIC SA	209 199 120,31
GRODNO SA	208 903 224,67
ZAKŁAD PRODUKCJI AUTOMATYKI SIECIOWEJ SA	207 452 773,51
NOWA FRANCE SP. Z O.O.	198 138 528,12
ELEKTROMETAL SA	175 803 502,08
OSRAM SP. Z O.O.	174 140 258,03
ZAKŁADY KABLOWE BITNER	172 067 761,97
APATOR SA	167 862 000,00
ES SYSTEM SA	161 268 000,00
SOLAR POLSKA SP. Z O.O.	147 268 628,35
BAKS*	144 000 000,00
ELEKTROMONTAŻ RZESZÓW SA	141 041 000,00
WAGO ELWAG SP. Z O.O.	140 183 354,58
ELEKTROTIM SA	139 386 574,68
KANLUX SA	138 233 052,12
ELEKTROMONTAŻ POZNAŃ SA	131 276 048,19
HAGER POLO SP. Z O.O.*	130 000 000,00
INS-EL SJ PAWEŁ ZDANOWSKI IZABELA GĘBICKA ZDANOWSKA	125 682 611,49
RADPOL SA	124 632 000,00
BHU SP. Z O.O.	116 932 745,60
TELKO POLAND SP. Z O.O.	116 621 868,30
LUG Grupa	102 758 490,00
LENA LIGHTING SA	100 716 000,00
RITTAL SP. Z O.O.	98 594 994,14
ETI POLAM SP. Z O.O.	94 129 368,88
RELPOŁ SA	86 457 000,00
LUMEL SA	79 206 151,35
PHOENIX CONTACT SP. Z O.O.	78 250 098,61
EMITER SJ STANISŁAW BIEDA PIOTR LIS	76 888 770,53
SCHRACK TECHNIK POLSKA SP. Z O.O.	74 544 200,00
ENSTO POL SP. Z O.O.	72 323 043,38
MOLEX PREMISE NETWORKS SP. Z O.O.	69 111 113,86
OSPEL SA	68 250 580,08
PENTAIR POLAND SP. Z O.O.	65 953 715,70

Źródło: Bisnode Polska
*dane firmy

Firmy elektrotechniczne

Sprzedaż

Największą firmą w branży elektrotechnicznej jest **Philips Lighting Poland SA**. Firma utrzymuje się na tej pozycji od wielu lat ze względu na posiadanie w Polsce czterech strategicznych dla koncernu zakładów produkcyjnych (Philips jest także jednym z największych polskich eksporterów). Wartość sprzedaży w 2013 r. to prawie 4,9 mld zł, czyli o 10 proc. więcej niż w 2012 r. (dla porównania największa polska firma PKN Orlen osiągnęła w 2013 r. obrót ponad 113 mld zł). Dynamika zysku r/r wyniosła 28 proc.

Na lepsze wyniki sprzedaży Philips Lighting Poland w 2013 r. wpłynęło kilka elementów. Przede wszystkim były to ceny surowców wykorzystywanych do produkcji lamp, które po nagłym wzroście w latach poprzednich wróciły do swojego poprzedniego – niższego poziomu. Poza tym uzyskane wyniki były efektem wielu działań podjętych w latach poprzednich, polegających na dostosowaniu kosztów do nowych warunków biznesowych i rynkowych. Zrealizowano szereg projektów dotyczących praktycznie wszystkich aspektów firmy, od czysto produkcyjnych, polegających na poprawie wydajności linii, po działania w zakresie poprawy efektywności funkcji wspierających produkcję, tzn. finansów, IT i HR.

Drugie miejsce w rankingu zajęła **Tele-Fonika SA**, chociaż wartość sprzedaży obniżyła się o 188 mln zł. Wynik jest spowodowany kryzysem na światowym rynku kabli i przewodów. W tym sektorze spadki zanotowali wszyscy znaczący globalni producenci. Na kryzys ekonomiczny oraz związane z tym ograniczenie inwestycji w sektorze budowlanym oraz energetycznym nałożył się spadek notowań miedzi na giełdzie w Londynie (LME). Średnie ceny miedzi kształtowały się następująco: 2012 – 7949 USD/t; 2013 – 7322 USD/t; za okres trzech kwartałów 2014 – 6942 USD/t. Ponieważ w kontraktach długoterminowych przewidziana jest formuła pozwalająca na dostosowanie zmiany ceny wyrobu gotowego wraz ze zmianą kwotowania ceny podstawowego surowca – walcówki miedzianej miedzi (jak również walcówki aluminiowej), przychody ze sprzedaży przedmiotowych wyrobów w przypadku spadku tych surowców analogicznie maleją, co nie oznacza spadku wolumenów sprzedaży. W warunkach polskich dodatkowym elementem ryzyka jest zmienność kursu USD i EUR w stosunku do PLN. Dodatkowym czynnikiem spadku marż sprzedaży w ostatnim okresie jest zaistnienie znaczącej wojny cenowej na rynkach kablowych, wynikającej między innymi z nadprodukcji.

Strata za 2013 r. wyniosła 482 273 316,57 zł. Na słabszy rezultat miały wpływ m.in. poczynione przez Tele-Fonikę Kable SA znaczące inwestycje w wysokości ponad 250 mln zł, poniesione w latach 2012–2013, a także prowadzony w 2012 r. proces modernizacji i specjalizacji zakładów produkcyjnych.

Największa sieć hurtowni

Przedsiębiorstwo Handlowe Alfa-Elektro Sp. z o.o.

Według obecnych prognoz na 2014 r. sprzedaż przekroczy 3 mld zł, a rentowność EBITDA będzie powyżej 7 proc.

Dane w zestawieniu mogą nie odzwierciedlać właściwego potencjału przedsiębiorstwa. Dotyczy to np. firmy **Nexans**. Dane uwzględnione w tabeli dotyczą dwóch spółek: Nexans Polska Sp. z o.o. i Nexans Power Accessories Poland Sp. z o.o., które fakturują tylko część wolumenu sprzedaży Nexans w Polsce. W skład sprzedaży księgowej nie wchodzi bezpośrednie obroty fabryk Nexans z podmiotami polskimi. Całość obrotów **Nexans** w Polsce szacowana jest na ok. 180 mln zł.

Zestawienie pokazuje wyniki spółek, które organizują sprzedaż dla grup zakupowych. Przychody nie dotyczą sumy wszystkich członków. W przypadku **El-Plus** wartość dla grupy wyniosła 662 mln, a dla samej spółki – 316 mln. Dane finansowe nie odzwierciedlają skali działania grup. Największe przychody w 2013 r. miała grupa Inter-Elektro – 963 mln zł (Inter-Elektro SA to 30 mln zł). Tuż za nią grupa zrzeszająca największe hurtownie – Fegime – z obrotem 837 mln zł.

Wartość sprzedaży niektórych firm obejmuje oprócz elektrotechniki także inne branże. Onninen zajmuje się grzejnictwem, klimatyzacją i instalacjami sanitarnymi (elektrotechnika to połowa obrotów). W przypadku AT są to farmacja i chemia. 3M Poland i Siemens to międzynarodowe koncerny z ofertą dla wielu sektorów gospodarki.

Dynamika sprzedaży

Wśród hurtowni elektrotechnicznych największym podmiotem od kilku lat jest Alfa-Elektro. W zestawieniu na uwagę zasługuje Przedsiębiorstwo **A-T**. Dynamika przychodów wyniosła prawie 27 proc. Jest to jeden z najlepszych wyników w całej branży. Co prawda, firma działa w trzech sektorach, jednak ostatnio postawiła na elektrotechnikę. Spółka nieustannie się rozwija. W 2013 r. otworzyła nowe punkty elektryczno-oświetleniowe w miejscowościach: Zgierz, Dębica, Wrocław, Inowrocław, Toruń, Zielona Góra, Chodzież, Poznań, oraz Fabrykę Światła w Rzeszowie. Zintensyfikowała działania sprzedażowe w grupach towarowych, które miały dotychczas mniejsze znaczenie w strukturze przychodów. Rozpoczęła współpracę z kilkoma odbiorcami zagranicznymi, dzięki czemu wzrósł również eksport. Umocniła się w obszarze HoReCa, co również przełożyło się na uzyskaną dynamikę. Równocześnie w 2013 r. trwały prace nad rebrandingiem placówek. Główne efekty tych zmian będą jeszcze bardziej widoczne w danych za 2014 r. i kolejne lata.

Rok 2013 był pozytywny dla hurtowni **Kaczmarek Electric**. Przychody wyniosły 210 mln zł i były wyższe o 25 proc. w porównaniu do 2012 r. Firma wdrożyła nowy system informatyczny i rozbudowała centrum logistyczne. Oprócz tego rozwija wsparcie dla oddziałów w segmentach: inwestycyjnym, przemysłowym, oddziału energii i efektywności energetycznej. Firma przygotowuje się do wejścia na GPW.

Największy wykonawca

Elektrobudowa SA

Dynamika sprzedaży 2013/2012 (%)

LUXON SP. Z O.O.	144,01
ZAKŁAD PRODUKCJI AUTOMATYKI SIECIOWEJ SA	61,92
KONSORCJUM HURTOWNI ELEKTRYCZNYCH ELMEGA SP. Z O.O.	46,94
FRONIUS POLSKA SP. Z O.O.	42,85
PRZEDSIĘBIORSTWO HANDLOWE AT SA	26,89
KACZMAREK ELECTRIC SA	25,01
ELEKTROMONTAŻ POZNAŃ SA	22,34
PENTAIR POLAND SP Z O.O.	21,36
WAGO ELWAG SP. Z O.O.	20,87
PAWBOL SP. Z O.O.	17,90
RADIOLEX SP. Z O.O.	16,84
SCHNEIDER ELECTRIC POLSKA SP. Z O.O.	14,00
ELECTRONIC POWER AND MARKET SP. Z O.O.	13,83
OSTROWSKI HANDEL INTERNETOWY SP. Z O.O.	13,33
WEIDMÜLLER SP. Z O.O.	11,47
SLAVITECH SP. Z O.O.	11,21
PHILIPS LIGHTING POLAND SA	10,52
ABB SP. Z O.O.	9,50
ZEXT SP. Z O.O.	9,03
OBO BETTERMANN POLSKA SP. Z O.O.	8,42
GRODNO SA	8,32
FEIGIME POLSKA SP. Z O.O.	8,28
VIGO SYSTEM SA	7,63
ELEKTROTIM SA	6,94
HSK DATA LTD SP. Z O.O.	6,68
LUMEL SA	5,88
MICRODIS ELECTRONICS SP. Z O.O.	5,39
SONEL SA	5,36
NEXANS POWER ACCESSORIES POLAND SP. Z O.O.	5,27
BEMKO SP. Z O.O.	4,51
JAKMET SJ ANDRZEJ JAŁOCHA I KRZYSZTOF JAŁOCHA	4,13
PHOENIX CONTACT SP. Z O.O.	4,12
EFEN SP. Z O.O.	3,67
ZPUE SA	3,64
NEXANS POLSKA SP. Z O.O.	3,47
ETI POLAM SP. Z O.O.	3,18
SFS INTEC SP. Z O.O.	3,16
TIM SA	3,12
OSRAM SP. Z O.O.	3,03
ASAJ SP. Z O.O.	2,55
SCHRACK TECHNIK POLSKA SP. Z O.O.	2,16
AROT POLSKA SP. Z O.O.	2,04
SIMET SA	1,99
LEGRAND POLSKA SP. Z O.O.	1,67
ERGOM SP. Z O.O.	1,42
PCE POLSKA SP. Z O.O.	1,42
3M POLAND SP. Z O.O.	1,01
KAMSTRUP SP. Z O.O.	0,96
LUG Grupa	0,78
DEHN POLSKA SP. Z O.O.	0,71
TELKO POLAND SP. Z O.O.	0,39
APS ENERGIA SA	0,39
EATON ELECTRIC SP. Z O.O.	0,02

Źródło: Bisnode Polska

Dynamika zysku 2013/2012 (%)	
MICRODIS ELECTRONICS SP. Z O.O.	779,69
GRODNO SA	629,13
PENTAIR POLAND SP. Z O.O.	479,62
WAMTECHNIK SP. Z O.O.	413,47
ARIES POWER EQUIPMENT SP. Z O.O.	366,90
ZPUE SA	152,41
ELEKTRYK SP. Z O.O.	139,73
WAGO ELWAG SP. Z O.O.	118,78
WEIDMÜLLER SP. Z O.O.	105,09
ELEKTROTIM S A	82,37
JAKMET SJ ANDRZEJ JAŁOCHA I KRZYSZTOF JAŁOCHA	82,16
SLAVITECH SP. Z O.O.	66,04
KAMSTRUP SP. Z O.O.	65,96
OSPEL SA	65,19
ZAKŁAD PRODUKCJI AUTOMATYKI SIECIOWEJ SA	62,50
ETI POLAM SP. Z O.O.	52,75
PAWBOL SP. Z O.O.	47,10
OSRAM SP. Z O.O.	33,23
PHILIPS LIGHTING POLAND SA	27,93
ERGOM SP. Z O.O.	27,49
HENSEL POLSKA SP. Z O.O.	25,59
EFEN SP. Z O.O.	24,00
PHOENIX CONTACT SP. Z O.O.	23,08
SIMET SA	22,27
NEXANS POLSKA SP. Z O.O.	19,73
SONEL SA	18,65
SCHRACK TECHNIK POLSKA SP. Z O.O.	10,64
RADIOLEX SP. Z O.O.	9,90
LEGRAND POLSKA SP. Z O.O.	7,17
NEXANS POWER ACCESSORIES POLAND SP. Z O.O.	7,07
OSTROWSKI HANDEL INTERNETOWY SP. Z O.O.	4,76
PRZEDSIĘBIORSTWO HANDLOWE AT SA	4,66
LENA LIGHTING SA	3,83
KACZMAREK ELECTRIC SA	2,15
ELEKTROMONTAŻ RZESZÓW S A	2,10
INTER-ELEKTRO S A	2,09

Źródło: Bisnode Polska

Dynamika zysku

W roku obrotowym 2013/2014 **Grodno** wypracowało wynik netto w wysokości 4,1 mln zł, tj. 7,5-krotnie więcej niż w 2012/2013, kiedy ukształtował się na poziomie 0,55 mln zł. Na osiągnięte wyniki głównie wpłynęły następujące czynniki: poprawa koniunktury w branży elektrotechnicznej oraz budowlanej, sprzyjające warunki atmosferyczne (łagodna zima nie wpłynęła na wstrzymanie prac budowlanych), działania mające na celu dywersyfikację bazy asortymentowej oraz portfela klientów, niskie stopy procentowe przekładające się na obniżenie kosztów finansowych.

W 2013 roku spadały marże, co zagrażało zyskowności firm. Producenci musieli przeprowadzić szereg procesów zwiększających efektywność. Słoweński koncern **ETI** przeniósł swoje siły do Pułtusa. Nastąpił wzrost wolumenu produkcji, a tym samym eksportu wewnętrznego do podmiotów działających w grupie. Wzrosł też eksport do Krajów Bałtyckich. Skupienie działań na *lean manufacturing* oraz optymalizacja kosztów pozwoliły na zwiększenie przychodów z 91 mln w 2012 r. do 94 mln w 2013 r. Dynamika zysku wyniosła 52 proc.

Małgorzata Kosińska, Rynek Elektryczny
Tomasz Starzyk, Bisnode Polska

Rentowość 2013	
VIGO SYSTEM SA	33,60
APATOR SA	30,56
JAKMET SJ ANDRZEJ JAŁOCHA I KRZYSZTOF JAŁOCHA	18,44
SONEL SA	14,22
MACTRONIC SP. Z O.O. SP. K.	12,78
ZPUE SA	12,60
LEGRAND POLSKA SP. Z O.O.	12,45
SLAVITECH SP. Z O.O.	12,34
TAVRIDA ELECTRIC POLSKA SP. Z O.O.	12,31
EMITER SJ STANISŁAW BIEDA PIOTR LIS	12,30
MICROS SJ W KĘDRA I J LIC	11,67
NEXANS POWER ACCESSORIES POLAND SP. Z O.O.	11,30
PAWBOL SP. Z O.O.	11,28
EFEN SP. Z O.O.	10,79
OPA LABOR SP. Z O.O.	10,28
PHOENIX CONTACT SP. Z O.O.	10,23
ENSTO POL SP. Z O.O.	9,52
APS ENERGIA SA	9,40
PENTAIR POLAND SP. Z O.O.	9,39
ZAKŁAD PRODUKCJI AUTOMATYKI SIECIOWEJ SA	9,37
ERGOM SP. Z O.O.	9,20
SELFA GRZEJNICTWO ELEKTRYCZNE SA	9,14
LENA LIGHTING SA	9,11
ELEKTROMETAL SA	9,07
ELEKTRYK SP. Z O.O.	9,03
ASTE SP. Z O.O.	8,72
PCE POLSKA SP. Z O.O.	8,49
OSPEL SA	7,96
PHILIPS LIGHTING POLAND SA	7,69
ELEKTROTIM S A	7,60
3M POLAND SP. Z O.O.	7,18
ISTPOL SP. Z O.O.	7,00
RADPOL SA	6,45
IGE + XAO POLSKA SP. Z O.O.	6,31
KAMSTRUP SP. Z O.O.	6,28
RELPOL SA	6,07
INCOBEX ELPLAST SP. Z O.O.	5,89
COOPER INDUSTRIES POLAND LLC SP. Z O.O. ODDZIAŁ W POLSCE	5,70
WAGO ELWAG SP. Z O.O.	5,56
ELTRON	5,53
ETI POLAM SP. Z O.O.	5,11
ZPUE KATOWICE SA	5,10
SIMET SA	4,96
SIEMENS SP. Z O.O.	4,78
ZAKŁADY KABLOWE BITNER	4,72
TELKO POLAND SP. Z O.O.	4,54
RITTAL SP. Z O.O.	4,48
WEIDMÜLLER SP. Z O.O.	4,38
SCHRACK TECHNIK POLSKA SP. Z O.O.	4,22
HENSEL POLSKA SP. Z O.O.	4,07
NEXANS POLSKA SP. Z O.O.	4,04
BEMKO SP. Z O.O.	3,77
ABB SP. Z O.O.	3,34
ELECTRONIC POWER AND MARKET SP. Z O.O.	3,31
ZEXT SP. Z O.O.	2,76
FEIGIME POLSKA SP. Z O.O.	2,35

Źródło: Bisnode Polska

Lider rynku dystrybucji

Przedsiębiorstwo Handlowe Alfa Elektro Sp. z o.o. istnieje od października 1989 r. i obchodzi w tym roku 25-lecie działalności. Firma jest liderem rynku dystrybucji artykułów elektrotechnicznych w Polsce. Obecnie zatrudnia ponad 500 osób i prowadzi sprzedaż w ponad 70 własnych hurtowniach zlokalizowanych na terenie całej Polski. Oferuje pełną gamę produktów największych krajowych i zagranicznych producentów. Hurtownie zaopatrywane są z dwóch magazynów centralnych: w Chorzowie i Lubiczu k. Torunia. Podstawowym celem firmy są zadowolenie i satysfakcja klienta.

LEDBus – profesjonalna iluminacja:

- profesjonalna iluminacja obiektów,
- iluminacja statyczna lub dynamiczna,
- wyjazdy do klientów,
- doradztwo techniczne przy doborze opraw do iluminacji.

Twoja szybka paczka, czyli system cross-docking:

- oszczędność czasu,
- e-mail z informacją o dostawie,
- towar gotowy na następny dzień,
- odbiór paczki z hurtowni od ręki.

Kompleksowa oferta dla przemysłu:

- kompletacja aparatury sterującej i zabezpieczającej pracę maszyny,



- szeroka gama aparatury renomowanych światowych producentów,
- świetna logistyka i narzędzia usprawniające proces zakupów,
- oszczędność czasu i redukcja kosztów.

eHandel – platforma nowych możliwości:

- dostęp do 140 tys. produktów przez 24 godz. na dobę,
- prosty sposób zamawiania,
- paczka gotowa w następnym dniu roboczym,
- możliwość przesyłania zapytań ofertowych.

Wyniki 2013 r.

przychody **421 329 857 zł**

25
alfa elektro lat
 SIEĆ HURTOWNI ELEKTRYCZNYCH

CENTRALA
 Przedsiębiorstwo Handlowe „Alfa Elektro” Sp. z o.o.
 40-335 Katowice, ul. . Obrońców Westerplatte 81
 tel. 32 789 64 00, 603 64 00
 fax 32 789 64 07, 603 64 07
 biuro@alfaelektro.com.pl
 www.alfaelektro.com.pl

Z PASJĄ dla INNOWACJI

Apator SA to firma z 60-letnią tradycją. Lider na krajowym rynku aparatury łączeniowej i pomiarowej. Spółka jest pionierem we wdrażaniu innowacyjnych rozwiązań technicznych. W grupie kapitałowej Apator odgrywa wiodącą rolę poprzez organizację i koordynację współpracy wszystkich wchodzących w jej skład podmiotów.

Oferta handlowa Apatora obejmuje szeroką gamę urządzeń: aparaturę łączeniową niskiego napięcia, aparaturę przeciwprzepięciową, aparaturę pomiarową, systemy pomiarowe. Nasze produkty eksportujemy do ponad 65 krajów na całym świecie.

Jako jedna z nielicznych firm polskich projektujemy, produkujemy i sprzedajemy:

- najnowocześniejsze urządzenia do bezpiecznego łączenia i rozłączania obwodów elektrycznych,
- wysokiej klasy ograniczniki przepięć niskiego i średniego napięcia oraz kompozytowe izolatory odciążowe do napowietrznych linii SN,
- najwyższej jakości urządzenia do pomiaru energii elektrycznej, pracujące zarówno w trybie przedpłatowym, jak i kredytowym,
- nowoczesne systemy umożliwiające zdalny odczyt mediów (energii elektrycznej, wody, gazu, ciepła), przesyłanie odczytanych wartości wraz z ich wizualizacją.

Firma niejednokrotnie otrzymywała wiele nagród, oto



wybrane z nich: Filar Polskiej Gospodarki, Giełdowa Spółka Roku, Lider Marki, Teraz Polska, Medale Europejskie, Lider Polskiego Biznesu, Firma Przyjazna Środowisku.

Chcąc sprostać wysokim wymaganiom rynku, stworzyliśmy serię nowych i innowacyjnych produktów, takich jak:

- rozłączniki bezpiecznikowe z serii Pro,
- wodomierze typu Smart i Master,
- liczniki energii elektrycznej typu Equis, Esox, smartEMU
- nowoczesny system zarządzania energią elektryczną – MoniTorus.



Wyniki 2013 r.

przychody **167 862 000 zł**

rentowność **30,56%**



Apator SA
ul. Gdańska 4a lok. C4, 87-100 Toruń
tel. 56 619 11 11, fax 56 619 12 95
apator@apator.com
www.apator.com

O Firmie

Przedsiębiorstwo Handlowe A-T S.A. z siedzibą w Krotoszynie istnieje od roku 1990 więc w grudniu bieżącego roku mijają już 24 lata od założenia firmy przez Adama Tyrakowskiego. Spółka zajmuje się sprzedażą artykułów elektrycznych oraz oświetleniowych, prowadzi sprzedaż detaliczną i hurtową na terenie całej Polski. Przez lata funkcjonowania przedsiębiorstwo zwiększyło liczbę sklepów z 1 do ponad 100 rozlokowanych w całym kraju. W 2013 r. firma otworzyła swoje placówki w miejscowościach: Zgierz, Dębica, Wrocław, Inowrocław, Toruń, Zielona Góra, Chodzież, Poznań oraz w Rzeszowie - Fabryka Światła, natomiast w 2014 r. w Białymstoku, Tarnowie, Poznaniu, Ostrowcu Świętokrzyskim, a w Środzie Wielkopolskiej placówka ma teraz nową, lepszą i większą lokalizację, natomiast we Wrocławiu i Poznaniu powstały kolejne Fabryki Światła. Jeszcze w grudniu zostaną otwarte sklepy w Skarżysku Kamiennej oraz w Kołobrzegu, a w Nysie punkt został przeniesiony do nowego lokalu. Celem Spółki jest otwarcie 250 sklepów w kraju. Na początku bieżącego roku firma zmieniła swoje logo i sukcesywnie realizuje rebranding istniejących sklepów. A-T w chwili obecnej zatrudnia ponad 850 pracowników, w tym 150 przedstawicieli handlowych. Przychody Spółki za 2014 r. przekroczą znacząco pół miliarda zł, co w porównaniu do roku poprzedniego daje wzrost powyżej 35%. Za wyniki uzyskane w roku 2013 Rzeczpospolita przyznała firmie A-T 747 miejsce na Liście 2000 Największych Polskich Przedsiębiorstw i Eksporterów - jest to wzrost w stosunku do ubiegłego roku aż o 229 miejsc. Firma znalazła się także w prestiżowym gronie Perła Polskiej Gospodarki w kategorii Perły Duże. Już wkrótce A-T rozpoczyna nowy projekt, którym jest sklep internetowy, a w 2015 r. firma planuje zakończyć całość wdrożenia nowego systemu ERP, który pozwoli jeszcze bardziej poprawić i zoptymalizować procesy funkcjonujące w organizacji.



Pewny pomysł na rozwój biznesu

P.H. A-T S.A. intensyfikuje rozwój swojej sieci sklepów poprzez współpracę na zasadzie agencji oraz umowy B2B. Celem Spółki jest rozszerzanie siatki placówek zarówno we współpracy z lokalnymi sklepami z oświetleniem i elektryką, ale także poprzez duże wsparcie dla prężnie działających placówek w branży wyposażenia wnętrz, które dzięki temu mogą zdywersyfikować swój dotychczasowy biznes. Oferowane przez A-T warunki współpracy, między innymi: szybkie dostawy, brak minimum logistycznego, możliwość korzystania z wynegocjowanych dla Spółki cen zakupu, szkolenia, pomoc w aranżacji i zatowarowaniu placówki dają Partnerowi A-T podstawę do bycia silnym konkurentem wobec Internetu oraz innych sieci. Strategia A-T jest odpowiedzią na zmiany zachodzące na rynku i sytuację, jakie od dłuższego czasu możemy obserwować w innych branżach, w których połączenie się biznesów lokalnych z firmą o silnym zapleczu logistycznym i znanym logo, zwiększa możliwości i mimo coraz trudniejszego oraz bardziej wymagającego rynku, daje warunki do dalszego rozwoju dla Partnerów. Dziś A-T to jedyna taka sieć w branży elektryczno-oświetleniowej w Polsce.



A-T OŚWIETLENIE
ELEKTRYKA

Przedsiębiorstwo Handlowe A-T S.A.
ul. Zacisze 2, 63-700 Krotoszyn
tel. +48 62 721 36 00
www.at-krotoszyn.pl

Polskie produkty najwyższej jakości

RELPOL SA jest znanym europejskim producentem przekaźników, działającym w branży od 1958 roku. Produkty Relpol SA stosowane są w obszarach: automatyki przemysłowej i energetycznej, energoelektroniki, elektroniki przemysłowej i użytkowej, telekomunikacji, AGD i innych.

Oferta Relpol SA to m.in. przekaźniki: miniaturowe, przemysłowe, czasowe, interfejsowe, programowalne, nadzorcze, i inne komponenty automatyki elektrycznej.

Firma jest również producentem systemów zabezpieczeń CZIP do rozdzielni średnich napięć, które od wielu lat wykorzystywane są w polskiej energetyce, w tym w elektrowniach wiatrowych.

Relpol to lider w produkcji urządzeń do wykrywania materiałów radioaktywnych. Urządzenia te wspomagają kontrolę bezpieczeństwa radiologicznego polskich granic. Wyposażone są w nie drogowe i kolejowe przejścia graniczne, a także porty morskie i największe polskie lotniska.

Nowoczesny profil produkcji, rozwój technologii, nieustanne podnoszenie jakości oferowanych produktów oraz redukcja zanieczyszczeń środowiska naturalnego, odnoszących się zarówno do procesu produkcyjnego, jak również produktów Relpol SA, umożliwiły spółce otrzymanie Certyfikatu Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakość-Środowisko ISO 9001:2009 oraz ISO 14001:2005.



Wysoką jakość produkowanych wyrobów, zgodnych z wymogami Unii Europejskiej, potwierdza szeroka gama uznań i certyfikatów: BBJ, VDE, UL, CSA, EAC, Loyd Register, CCC, AUCOTEAM GmbH, RoHS, oraz nagród i wyróżnień.



Wyniki 2013 r.

przychody **86 457 000 zł**

rentowność **6,07%**

 **repol** [®] S.A.

Relpol SA
ul. 11 Listopada 37
68-200 Żary
tel. 68 47 90 822, 850
fax 68 47 90 824
sprzedaz@repol.com.pl
www.repol.com.pl